

## QBIM släpper delsårsrapport Q4, 2025

### Sammanfattning för perioden oktober - december 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 1,0 (2,2) miljoner kronor
- EBITDA uppgick till -1,4 (-0,1) miljoner kronor
- EBIT uppgick till -1,6 (-0,2) miljoner kronor
- EBT uppgick till -1,6 (-0,3) miljoner kronor

### Sammanfattning för perioden januari - december 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 3,8 (8,8) miljoner kronor
- EBITDA uppgick till -3,8 (-0,7) miljoner kronor
- EBIT uppgick till -4,4 (-0,9) miljoner kronor
- EBT uppgick till -4,7 (-1,3) miljoner kronor

### Väsentliga händelser under kvartalet

- 25 november 2025: Extra bolagsstämma val av ny styrelseledamot.

### VD HAR ORDET

Fokus under Q4 har varit att bearbeta vår pipeline och konvertera den till betalande kunder. I vår löpande rapportering kunde vi konstatera en viktig milstolpe: för första gången har vi nu över 100 aktiva användare i Q-Sales. Parallellt fortsätter vi att bygga nya affärsmöjligheter med tydligt fokus på att öka antalet licenser i en högre takt.

Vi har under perioden lanserat stöd för norska och danska, vilket gör lösningen mer relevant för nordiska organisationer och möjliggör en mer enhetlig användning över landsgränser. Detta stärker vår position på den nordiska marknaden och breddar den kommersiella potentialen.

I takt med att produkten nått en ökad mognad har vi också inlett dialoger med större organisationer kring ett mer strategiskt användande av Q-Sales som ett centralt stöd i deras försäljningsarbete. Det markerar ett naturligt steg från enskilda implementationer till bredare utrullningar.

Under perioden har vi även tagit viktiga steg för att bredda plattformens användningsområde. Möjligheten att inkludera och analysera telefoni är särskilt betydelsefull. Genom att samla även telefondialoger skapas en mer komplett bild av kundinteraktionerna, vilket ger bättre underlag för uppföljning, lärande och styrning av försäljningsarbetet.

Sammanfattningsvis går vi nu in i nästa tillväxtfas. Produkten är etablerad, funktionaliteten beprövad och fokus framåt ligger på att skala användningen och öka licensvolymer.

Niklas Forsberg, VD

**För ytterligare information, vänligen kontakta:**

Niklas Forsberg, VD

+46 (0)54 87 07 25,

**[niklas.forsberg@qbim.se](mailto:niklas.forsberg@qbim.se)**

**Certified Adviser:**

Bergs Securities AB (559071-6675)

Jungfrugatan 35 SE-114 44 Stockholm, Sverige

Telefon: +46 8 408 933 50

**[www.bergssecurities.se](http://www.bergssecurities.se)**

Denna rapport finns på vår webbplats (**<https://investor.qbim.se/finansIELla-rapporter/>**).

### **Om Qbim Aktiebolag**

Qbim är en leverantör av AI-drivna lösningar som gör det möjligt för organisationer att omvandla rådata från flera källor till användbara insikter. Qbims lösningar levereras som molnbaserade, prenumerationsbaserade tjänster – såsom AI-drivna försäljningsassistenter och självbetjäningsportaler – och ger företag möjlighet att fatta välgrundade, effektiva beslut som driver effektivitet, tillväxt och långsiktig konkurrenskraft. Qbims huvudkontor ligger i Karlstad, Sverige.  
**[www.qbim.se](http://www.qbim.se)**.

*Denna information är sådan information som Qbim Aktiebolag är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktperson(er)s försorg, för offentliggörande den 2026-02-19 08:45 CET.*