

Aktör inom HR och organisation väljer Q-Sales – med 10 licenser

Qbim har tecknat avtal med Tacting AB som ny kund med 10 st Q-Sales licenser. Tacting är ett nordiskt konsultbolag som erbjuder stöd inom HR-området, inklusive rekrytering, organisationsutveckling och kommunikation. Implementeringen startar omgående och omfattar onboarding samt löpande uppföljning för att säkra snabb effekt i säljorganisationen.

"Vi väljer Q-Sales för att få ut mer av varje kund- och säljmöte, vilka aktiviteter som faktiskt driver affär och hur vi coachar teamet dit. Plattformen passar vårt sätt att arbeta och gör det enklare för oss att fokusera på rätt saker i rätt tid" säger Bengt Libäck, VD Tacting AB.

"Att Tacting väljer Q-Sales bekräftar behovet av ett verktyg som knyter ihop säljträning, coachning och uppföljning i ett flöde. Med 10 licenser på plats kan vi snabbt visa effekt som märks i både tempo och träffsäkerhet" säger Niklas Forsberg, VD Qbim.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Niklas Forsberg, VD

+46 (0)54 87 07 25,

niklas.forsberg@qbim.se

Certified Adviser:

Bergs Securities AB (559071-6675)

Jungfrugatan 35 SE-114 44 Stockholm, Sverige

Telefon: +46 8 408 933 50

www.bergssecurities.se

Om Qbim Aktiebolag

Qbim är en leverantör av AI-drivna lösningar som gör det möjligt för organisationer att omvandla rådata från flera källor till användbara insikter. Qbims lösningar levereras som molnbaserade, prenumerationsbaserade tjänster – såsom AI-drivna försäljningsassistenter och självbetjäningsportaler – och ger företag möjlighet att fatta välgrundade, effektiva beslut som driver effektivitet, tillväxt och



Pressmeddelande
2025-11-27

långsiktig konkurrenskraft. Qbims huvudkontor ligger i Karlstad, Sverige.
www.qbim.se.